

**РОССИЙСКАЯ ВЕНЧУРНАЯ
КОМПАНИЯ**

КОМПАНИЯ
РОССИЙСКАЯ ВЕНЧУРНАЯ

**«Венчурный капитал – как важный инструмент
развития инновационных технологий»**

Оживление деятельности Интернет компаний помогло возродить венчурную индустрию после краха «доткомов» 2000 года:



Основана в 1998 г. Является лидером среди поисковых систем мира в сети Интернет. Среди её инвесторов значатся **Kleiner Perkins Caufield & Byers** и **Sequoia Capital** (держатели 5% пакета акций). **Провела в 2004г. IPO на общую сумму в 1,67 млрд. долл.**



В 2006 г. приобрела компанию Youtube на сумму 1,65 млрд. долл. Чистая прибыль Google на 2007 г. – 4,2 млрд. долл. Большинство IT компаний имеют собственные подразделения венчурных инвестиций. Google станет одним из последних в их ряду.



Компания создана в 1996 г. и является сегодня крупнейшим в мире онлайн аукционом, имея более 20-ти филиалов по всему миру. **Первые бизнес-ангельские инвестиции получены от основателя компании SunMicrosystems.** Брэнд eBay официально признан самым дорогим в сети интернет, оставив позади таких гигантов, как Yahoo! и Amazon, а капитализация компании на начало 2008 года составляет почти 80 млрд. долл. По официальной статистике на eBay зарегистрирован каждый 5-й пользователь сети интернет на планете. В 2002 г. куплена крупнейшая в мире дебетовая электронная платёжная система **Paypal**. В 2005 г. компания **Skype** куплена eBay за 2,6 млрд. долл. (IP телефония). **Skype в 2002г. получил первые венчурные инвестиции от Draper Investment Company.**



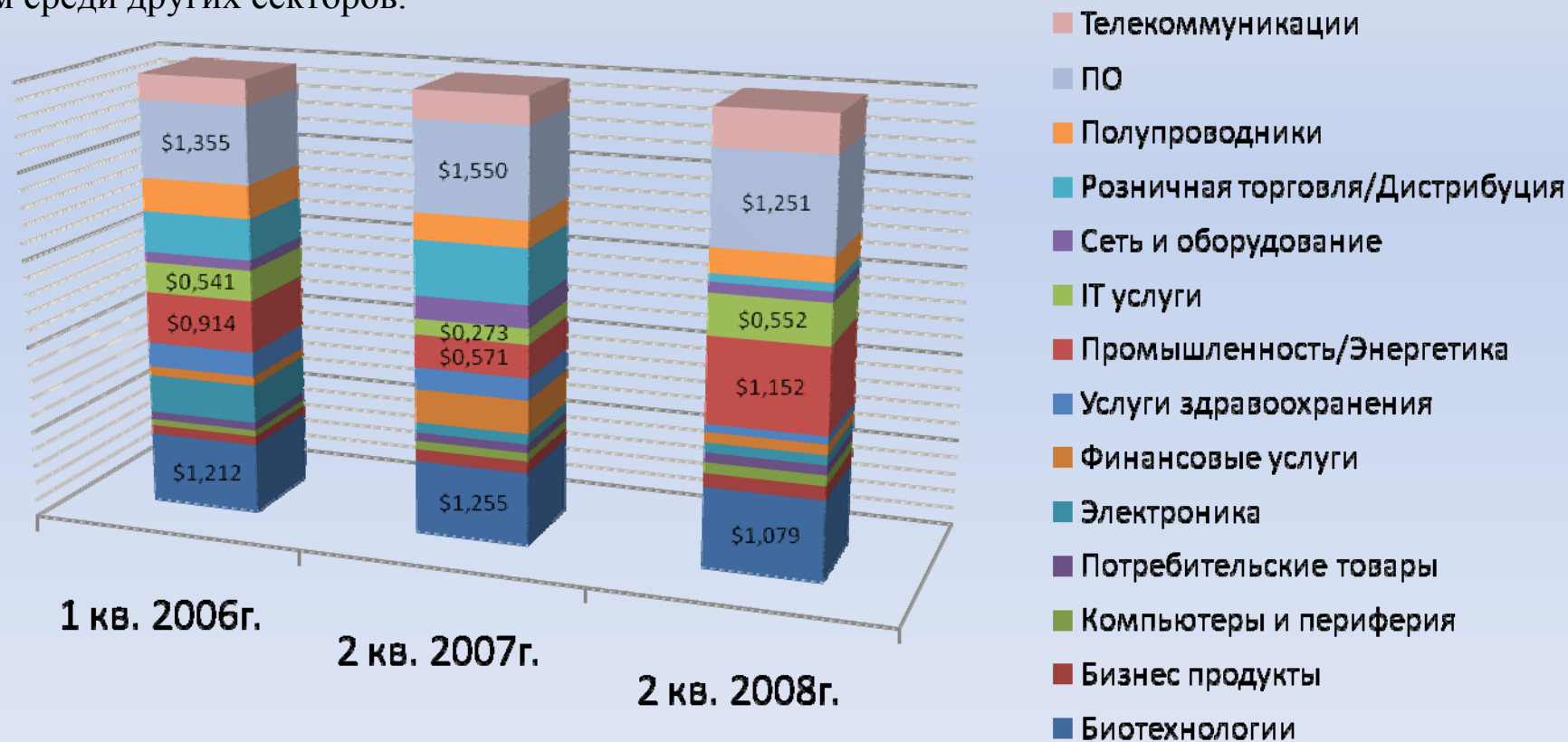
Основана в 1995г. Крупнейшая в мире по обороту компания – 10,7 млрд. долл., продающая товары и услуги через сеть Интернет.

Самые инновационные компании мира по версии BusinessWeek: Intel, eBay, Amazon, Google, IBM, Apple.

Отраслевое распределение венчурных инвестиций (США), 2 кв. 2008 г.

IT сектор играет заметную роль в объеме полученных венчурных инвестиций ~ 3 млрд. долл. или 40,6% (компьютеры и периферия, IT услуги, сеть и оборудование, полупроводники, ПО, телекоммуникации)

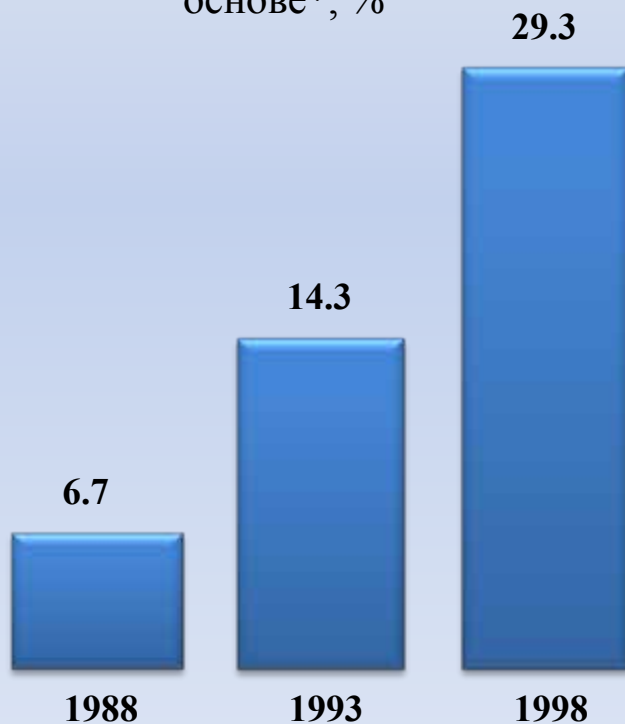
За второй квартал 2008 года по данным «ПрайсвотерхаусМанитри» (7,387.6 млрд. долл.) сектор программного обеспечения получил 1,251 млрд. долл. венчурных инвестиций, что является первым местом среди других секторов.



На примере программы поддержки развития ИТ в Израиле, видно, что существенные результаты она дает спустя десять и более лет

Доля неамериканских венчурных инвестиций постепенно увеличивается, во многом благодаря развитию информационных технологий.

Доля средств на развитие инноваций,
предоставляемых на возвратной
основе*, %



Критические факторы успеха инновационной политики

Военный паритет мог быть обеспечен только собственным НИОКР
В 70-80гг доступ к технологиям и рынку США
Массовый приток высококлассных специалистов из СССР в 90-х

История развития инноваций в Израиле

В начале 80-х ощущается нехватка предпринимателей, становятся очевидными перспективы ИТ технологий. Создается программа поддержки развития ИТ
Уже к 1988 году 59% израильского экспорта составляла высокотехнологичная продукция. К 1998 году этот показатель вырос до 71%.
В этот период ИТ индустрия обеспечивала до 70% роста ВВП.

* Программа поддержки развития ИТ в Израиле: Israeli Industrial Innovation Development agency

Механизм частно-государственного партнерства в создании российской индустрии венчурного финансирования

□ 2005 .

21

□ 2006 . - «

».

:

« »:

,

(

),

,

-

По итогам **первого конкурсного отбора** были сформированы два венчурных фонда с общей капитализацией 6,061 млрд. рублей:

- ЗПИФ ВИ «ВТБ-Фонд венчурный» 3,061 млрд. руб.
- ЗПИФ ВИ «Биопроцесс Кэпитал Партнерс» 3 млрд. руб.

8 июня 2008 года подведены итоги **второго конкурсного отбора** управляющих компаний для передачи им в доверительное управление денежных средств РВК.

Победителями признаны следующие участники конкурсного отбора:

- ОАО «Альянс РОСНО Управление Активами»
- ООО «Максвелл Эссет Менеджмент»
- ЗАО «Лидер»
- ООО «Управляющая компания «Север Эссет Менеджмент»
- ЗАО Управляющая компания «ЦентрИнвест»

Общий объем капитализации 7 венчурных фондов с участием ОАО «РВК» после формирования фондов составит чуть менее 19 млрд. рублей (в т.ч. 9,45 млрд. руб. частного капитала).

Осенью этого года планируется дополнительно провести еще два конкурса, по новым правилам ФСФР и созданию фондов «посевного» финансирования на базе договора простого товарищества.

- Количество одобренных инвестиционными комитетами «ВТБ – фонд венчурный» и «Биопроцесс Кэпитал Венчурс» сделок в IT и смежных областях составляет – 53,5%.
- Из них проинвестировано - 11%.
- По состоянию на август 2008г. общее количество инвестиционных проектов этих фондов составляет – 16 проектов с общим объемом инвестиций в 2,509 млрд. руб.
- Территориальное распределение инвестиций: Москва – 79%, Брянская обл. – 13% и Нижегородская обл. – 8%.

- Одним из основных драйверов инновационного роста должны стать компании, занятые разработкой новых коммуникационных технологий, микроэлектроники и высокотехнологичного софта.
- Если государство серьезно не поддержит коммерческих предпринимателей в области хай-тека налоговыми льготами, то можно забыть о быстром инновационном прорыве.
- Во многих странах мира высокотехнологичные инновации рождаются в малых компаниях, которым созданы рыночные условия для быстрого роста.
- Мы должны содействовать наращиванию своих конкурентных преимуществ в области ИКТ используя все имеющиеся у нас возможности, в том числе прибегая к созданию технологических кластеров.

«Финам» — Информационные технологии» — закрытый венчурный ПИФ, созданный в 2006 году. Стоимость чистых активов — 1,62 млрд. руб.

Инвестиционные приоритеты:

- ИКТ технологии;
- Интернет-технологии (он-лайн сервисы, он-лайн медиа, видео, аудио, социальные сети, e-commerce)
- Программное обеспечение, игры (компьютерные, он-лайн)
- Инфраструктура (ISP, хостинг)
- Мобильные технологии и сервисы

«Финам» проинвестировал следующие компании:



- мультязычная глобальная социальная сеть



- социальная сеть



- лидер рынка контекстной рекламы. В августе 2008г. «Бегун» был куплен компанией Google за 140 млн. долл. «Финам» заработал на этом активе \$87,9 млн., или 1000% годовых.



- сервис знакомств с 9,5 млн. зарегистрированных пользователей



- один из лидеров российского рынка игровых программ



- электронная платежная система



- удаленная реализация проектов в сфере рекламы и веб-разработки



Лидирующая в российском сегменте сети Интернет поисковая машина с охватом в 54%. Инвесторы - Baring Vostok Capital Partners, Intel Capital. Оценка стоимости компании – 3 млрд. долл. Возможно приобретение компанией Google.

Кластерный подход

Используется при решении широкого круга задач:

- при анализе конкурентоспособности государства, региона, отрасли;
- как основа общегосударственной промышленной политики;
- при разработке программ регионального развития;
- как основа стимулирования инновационной деятельности;
- как основа взаимодействия большого и малого бизнеса.

Кластерный подход изменяет содержание государственной промышленной политики - усилия государственных органов должны быть направлены не на поддержку отдельных предприятий и отраслей, а на развитие взаимоотношений: производителей, поставщиков, потребителей; производителей и правительственных институтов, т.е. на создание условий для самоорганизации в рамках коммуникативной среды.

Успешные кластеры формируются там, где осуществляется или ожидается «прорыв» в области техники и технологии производства с последующим выходом на новые «рыночные ниши» (Мировой опыт доказал необходимость такого подхода в национальных инновационных программах – «Силиконовая долина»).

Цели при реализации региональной инвестиционной политики

- Развитие региональной инновационной среды и венчурных рынков с помощью современных информационных и инвестиционных инструментов, а также инновационной инфраструктуры (технопарки, инкубаторы, научно-исследовательская база).
- Содействие промышленному и технологическому развитию регионов в областях с высокой конкурентоспособностью на мировых рынках.
- Повышение межрегиональной конкурентоспособности и инновационной активности.
- Реализация экспортного потенциала высокотехнологичных отраслей Российской Федерации.

Связи кластера – основа эффективной работы

- Новые производители, приходящие из других отраслей, ускоряют свое развитие, стимулируя научные исследования и разработки и обеспечивая необходимые средства для внедрения новых стратегий.
- Происходит свободный обмен информацией и быстрое распространение новшеств по каналам поставщиков или потребителей, имеющих контакты с многочисленными конкурентами.
- Взаимосвязи внутри кластера ведут к появлению новых путей в конкуренции и порождают совершенно новые возможности.
- Людские ресурсы и идеи образуют новые комбинации.

Стратегии инициации и использования кластера

Важнейшим условием эффективной трансформации изобретений в инновации, а инноваций в конкурентные преимущества является формирование сети устойчивых связей между всеми участниками кластера. (Например: создание коммуникативных площадок в региональных технологических кластерах).

Таким образом, кластер формируется и развивается:

- **Повышением использования знаний в существующих кластерах.**
- **Созданием новых сетей сотрудничества внутри кластеров.**

Кластеры ...

Концентрируют ресурсы на прорывных направлениях и объединяют:

- Отраслевую, академическую науку и науку ВУЗов;
- НИОКР подразделения крупных предприятий;
- Инновационную инфраструктуру: технопарки и бизнес-инкубаторы;
- Представителей науки (ученые и эксперты), бизнеса и инвесторов.

Являются:

- Средой появления «start-up» компаний;
- Каналом сбыта продукции и услуг инновационных компаний;
- Площадкой для сделок слияний / поглощений для инновационных компаний;
- Сферой инвестиционного и продуктового интереса со стороны крупнейших национальных и международных корпораций.