

## Выступление

Председателя Правительства Российской Федерации М.Е. Фрадкова на  
II Российско-Японском инвестиционном форуме  
(г.Токио,28 февраля 2007 г.)

Уважаемые японские и российские участники нашей сегодняшней встречи!

Мне доставляет удовольствие выступить перед представителями бизнес-сообществ Японии и России и поделиться некоторыми соображениями о перспективах развития делового сотрудничества между нашими странами в условиях нарастающей глобализации мирохозяйственных связей, изложив свое видение новых задач, стоящих перед деловыми кругами обеих стран с учетом современных тенденций в развитии российской и японской экономик.

На фоне позитивных изменений, происходящих в России, растет естественный интерес наших деловых партнеров из Японии к российскому рынку. Приветствуем недавние инициативы японского бизнеса, в частности крупнейших автомобилестроителей («Тоёты» и «Ниссана»), производителей автокомпонентов, дорожно-строительной техники, а также бытовой электроники по созданию на территории России своих сборочных производств.

Все это весьма позитивные, но пока ограниченные по масштабам примеры начавшегося освоения российского рынка японским бизнесом. Возникает естественный вопрос – куда и как двигаться дальше, в особенности с учетом того, что многие крупные и быстроокупаемые сегменты рынка уже заняты конкурентами из других стран (пищевая промышленность и переработка с/х сырья, стройиндустрия и строительные материалы, розничная торговля и создание сети супер-и гипермаркетов, частично – связь и телекоммуникации и т.д.).

В самом общем виде ответ на этот вопрос звучит так – развивать сотрудничество по тем направлениям и в тех сферах, где бы в

максимальной степени учитывались естественные конкурентные преимущества каждой из сторон, а также пересекались интересы и задачи развития национальных экономик.

Поясню подробнее. В настоящее время японская экономика, преодолев кризисные явления предшествующего десятилетия, вновь набирает обороты. С учетом существенных изменений на мировых рынках сырья, в Японии идет активный пересмотр экономической стратегии и принимаются соответствующие программы развития как отдельных отраслей так и в общенациональном масштабе («Стратегия нового экономического роста», определившая приоритетные сферы дальнейшего развития японской экономики: энергетика и энергосбережение, охрана окружающей среды, информационные технологии, робототехника и цифровая электроника, новые технологические материалы, био- и нанотехнологии, мирное освоение космоса и Мирового океана). Другими словами ставится амбициозная задача по превращению Японии в «инновационную сверхдержаву» или по выражению нового председателя «Ниппон Кэйданрэн» г-на Митарай – в «технологического лидера 21 века».

Россия также не стоит на месте, усиливая свои позиции в качестве нового энергетического лидера и активно подключаясь к решению проблемы глобальной энергетической безопасности. Как ответственный член мирового сообщества и ведущий поставщик энергоресурсов, Россия готова работать для обеспечения предсказуемости и стабильности мировых энергетических рынков. В особенности это касается Азиатско-Тихоокеанского региона, где Россия, совместно с Японией и другими странами АТР готова участвовать в создании новой, более надежной энергетической конфигурации.

Именно эти изложенные выше обстоятельства, как мне представляется, должны быть учтены деловым сообществом обеих стран при выстраивании дальнейшей стратегии двустороннего экономического взаимодействия.

Другими словами, в современных условиях перед бизнес-сообществами обеих стран, стоит, я бы сказал, непростая задача – найти максимальное количество точек соприкосновения, которые вытекают из новой роли Японии и России в мире и наладить новый глобальный «энерго-технологический диалог». Предметом такого диалога могло бы стать сотрудничество в деле внедрения и использования энергосберегающих технологий; производство из российского сырья новых видов экологически чистого топлива на базе имеющихся наработок в нефти – и газохимии; оптимизация с помощью современных методов логистики маршрутов доставки энергоносителей из восточных регионов России в страны АТР, включая, разумеется и Японию, предполагающая широкое участие заинтересованных японских фирм в сооружении современной энерготранспортной инфраструктуры, в том числе модернизацию дальневосточных российских портов и многое-многое другое.

Следующий аспект, на котором мне хотелось бы заострить Ваше внимание с учетом инвестиционной направленности сегодняшнего мероприятия, - это необходимость существенного расширения инвестиционного присутствия японских компаний на российском рынке, без которого невозможен дальнейший стабильный рост двусторонних объемов торговли и инвестиций.

Представители многих японских компаний, находящиеся в этом зале, уже имеют солидный практический опыт работы в России, некоторые же только присматриваются к тому, какие плюсы или минусы могут ожидать их при принятии решений о вхождении на российский рынок.

Для колеблющихся могу ответственно заявить – в сегодняшних условиях плюсы работы на российском рынке намного превосходят все минусы. Мне довольно часто приходится встречаться с видными представителями бизнес-сообществ других стран - крупных торговых партнеров России, которые в настоящее время успешно развивают свой бизнес в России. В подавляющем большинстве случаев обобщающей и наиболее распространенной оценкой можно считать следующее

высказывание: «риски работы на российском рынке все еще довольно высоки, но прибыли, которые можно получить при правильной постановке дела, намного превосходят все факторы риска».

Разумеется, при принятии положительного решения о начале бизнеса в России необходимо хорошо знать как общее положение дел в экономике и финансовой сфере страны, во многом определяющее ее инвестиционный климат, так и выбранную сферу деятельности или конкретного российского партнера, с которым вы собираетесь работать.

На сегодня Россия относится к числу наиболее быстроразвивающихся и перспективных рынков, что наглядно подтверждается целым рядом достигнутых макроэкономических показателей.

Экономика страны продолжает расти высокими темпами. В 2006 году экономический рост составил 6,9%, при этом этот рост опирался не только на внешнеэкономические, благоприятные для нас факторы, но и в значительной степени на факторы внутреннего порядка, на потребительский и инвестиционный спрос. Последовательно снижается инфляция (с 18,6% в 2001 г. до 9% в 2006 г.). ВВП России по данным Минфина в 2006 г. превысил 27 трлн. руб. т.е. составил чуть больше 1 трлн. долл. Фондовый индекс вырос с начала года на 65% - это один из самых лучших показателей в мире. Капитализация фондового рынка России приблизилась к отметке в 1 трлн. долл., и по этому показателю Россия вошла в десятку крупнейших экономик мира. Как никогда упрочилось финансовое положение страны. Профицит российского бюджета за прошлый год составил около 7,4% ВВП. Сверхдоходы, получаемые от экспорта нефти позволили опережающими темпами накопить Стабилизационный фонд, объем которого на 1 января 2007 г. составил 88 млрд. долл. Досрочное погашение долга перед Парижским клубом в сумме 22 млрд. долл., осуществленное из средств Стабилизационного фонда позволило навсегда покончить с долгами Советского Союза перед кредиторами.

Золотовалютные резервы страны к настоящему времени составили 303,7 млрд. долл. и по этому показателю Россия вышла на третье место в мире.

Значимым событием истекшего года стала полная либерализация валютного рынка, предполагающая свободное движение капиталов, и означающая введение формальной конвертируемости рубля. Это новое качество российской экономики, показывающее, что мы по еще одному показателю начинаем входить в клуб самых развитых цивилизованных мировых держав (на сегодня лишь у 16 стран есть свободное движение капиталов).

В истекшем году были закончены переговоры с основными партнерами, в первую очередь с США, по присоединению России к ВТО, что дает возможность сосредоточиться на завершении многосторонних переговоров и подготовиться к вступлению в ВТО до конца 2007 г.

Кроме того, совсем недавно, в конце января 2007 г. на заседании рабочей группы ОЭСР по экспортным кредитам и кредитным гарантиям был положительно рассмотрен вопрос о переводе России из 4-й в 3-ю группу страновых рисков по классификации ОЭСР, что также повышает степень доверия потенциальных инвесторов к российскому рынку. Обобщающим показателем этого доверия стал дальнейший рост прямых иностранных инвестиций в российскую экономику, объем которых в 2006 г. составил 23 млрд.долл. против 13 млрд.долл. в 2005 г.

Что касается конкретных условий работы на российском рынке, мер, предпринимаемых российским правительством по повышению его инвестиционной привлекательности, внедрения новых инструментов стимулирования иностранных инвестиций, то эти вопросы предполагается осветить в выступлениях представителей Минэкономразвития России.

Разумеется окончательное слово и выбор всецело остается за той или иной компанией, изучающей возможности вхождения на российский рынок. Мне же хотелось бы привести только одно меткое высказывание видного представителя западногерманских деловых кругов ( г-на Герберта Зоммера), обращенного к потенциальным инвесторам: «Приход в Россию на сегодня не риск. Рискованно не идти в Россию».

В заключение хотел бы отметить, что я с оптимизмом смотрю на будущее развитие двусторонних экономических связей, поскольку для этого есть все необходимые объективные предпосылки, соответствующие материальные и интеллектуальные ресурсы, а главное – желание деловых кругов обеих стран упрочить и приумножить уже достигнутые на сегодня результаты.

Благодарю за внимание.